

Επιχειρηματική Προσωπικότητα

Κώστας Θεοφανίδης



projectyou.gr

1

Το έργο

- ▶ Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα αποτελεί μία από τις δράσεις του έργου «Παροχή υπηρεσιών για τη διοργάνωση και υλοποίηση εκπαιδευτικών ημερίδων και προγραμμάτων στο πλαίσιο λειτουργίας του ΔΗΜΟΣΚΟΠΙΟΥ του Δήμου Ηρακλείου»
- ▶ Το έργο υλοποιείται, κατόπιν διαγωνισμού, από την Ανάδοχο **projectyou** Συμβουλευτική Οργανωτική Μον. ΕΠΕ.



projectyou.gr

2

Το έργο

Εκπαιδευτικές ημερίδες και προγράμματα (Ιούλιος 2020):

1. Πρακτικές Συμβουλές για να ανοίξετε τη δική σας επιχείρηση
2. Κατασκευή Ιστοσελίδας με proactive SEO
3. Οικονομικές γνώσεις για μικρές επιχειρήσεις και καταστήματα

Εκπαιδευτικές ημερίδες και προγράμματα (Σεπτέμβριος 2020 - Ιανουάριος 2021):

1. Διοργάνωση Δομημένου Δημοκρατικού Διαλόγου για την πεζοδρόμηση του κέντρου της πόλης
2. Business Model Canvas
3. Personal Branding Workshop
4. Ανίχνευση επιχειρηματικής προσωπικότητας
5. Προσομοίωση φάσεων ίδρυσης επιχείρησης
6. Οικογενειακές επιχειρήσεις και διαδοχή



projectyou.gr

Στόχος του Σεμιναρίου

«Ανίχνευση Επιχειρηματικής προσωπικότητας»

Το εργαστήριο απευθύνεται σε νέους/νέες που σκέφτονται την επιχειρηματική δραστηριοποίηση και θέλουν να ανιχνεύσουν τη επιχειρηματική τους προσωπικότητα. Οι συμμετέχοντες νέοι/νέες θα λάβουν μέρος σε σειρά ασκήσεων που αφορούν όλες τις παραμέτρους εκκίνησης επιχειρηματικής δραστηριότητας. Στο πλαίσιο του εργαστηρίου θα αξιολογηθούν συγκεκριμένα χαρακτηριστικά προσωπικότητας, τα οποία θα συνοψίζονται σε Προφίλ Δυνατών Σημείων για κάθε συμμετέχοντα.

Αντικείμενο του εκπαιδευτικού προγράμματος είναι:

- Να προσδιοριστεί η προσωπικότητα του κάθε συμμετέχοντα
- Να εξετασθούν τα στοιχεία της προσωπικότητας που είναι κρίσιμα για τον αποτελεσματικό επιχειρηματία
- Να βοηθήσει τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν τι είδους προσωπικότητα τους ταιριάζει για να γίνουν επιχειρηματίες. επαγγελματίες



projectyou.gr

Δήμος Ηρακλείου - Δημοσκόπιο

- ▶ Το «Δημοσκόπιο» είναι ένας σημαντικός εκσυγχρονιστικός θεσμός που δημιουργήθηκε από το Δήμο Ηρακλείου για δράσεις και ανάδειξη νέων ιδεών στην καινοτομία και την επιχειρηματικότητα. Έχει στόχο να αποτελέσει πυλώνα διασύνδεσης όλων των παραγωγικών τομέων με στόχο την ανάπτυξη.
- ▶ Το «Δημοσκόπιο» αποτελεί μια έμπρακτη ενίσχυση των παραγωγικών δυνάμεων του τόπου μας, ένα θεσμό ο οποίος έρχεται να ενθαρρύνει και να αναπτύξει την καλλιέργεια του κοινωνικού διαλόγου, της συνεργασίας, της προόδου, της καινοτομίας και της επιχειρηματικότητας, ιδιαίτερα των νέων.
- ▶ Ο Δήμος Ηρακλείου παρέχει μια σειρά τοπικών δημοτικών υπηρεσιών προς όφελος των κατοίκων, των επιχειρήσεων, και των επισκεπτών της πόλης μας. Από την έκδοση επίσημων εντύπων έως την παροχή υπηρεσιών καθαριότητας, πολιτιστικών δραστηριοτήτων, κοινωνικής μέριμνας, εργαζόμαστε για να δημιουργήσουμε μια καθαρότερη, ασφαλέστερη και ελκυστικότερη πόλη για να ζήσουμε, να εργαστούμε, να διασκεδάσουμε ή να διευθύνουμε μια επιχείρηση.



projectyou.gr

Projectyou

Η projectyou προσφέρει υπηρεσίες εκπαίδευσης, συμβουλευτικής και επιχειρηματικής καθοδήγησης (mentoring) προς τις εταιρίες και τα στελέχη τους, που έχουν στόχο τη συνεχή ανάπτυξή τους και την ενδυνάμωσή τους στο σύγχρονο επιχειρηματικό περιβάλλον. Ειδικότερα, προσφέρει:

- ✓ **Υπηρεσίες εκπαίδευσης**, διοργάνωσης εκπαιδευτικών προγραμμάτων και συγγραφής εκπαιδευτικού υλικού με ενδεικτική θεματολογία: Management, Διαχείριση Έργων, Logistics, Ήπιες Δεξιότητες, Επιχειρηματικότητα, Marketing κλπ
- ✓ **Συμβουλευτικές υπηρεσίες** ανάπτυξης νέων επιχειρηματικών ιδεών, σύνταξης επιχειρηματικών σχεδίων, ίδρυσης και διοίκησης επιχειρήσεων, πιστοποίησης στελεχών, εξωστρέφειας κλπ
- ✓ **Υπηρεσίες επιχειρηματικής καθοδήγησης (mentoring)** προς υφιστάμενους και δυνητικούς επιχειρηματίες

Η projectyou ιδρύθηκε το 2009 και έχει εκτελέσει σειρά έργων με φορείς του ευρύτερου Δημόσιου Τομέα. Συνεργάζεται επίσης με πλήθος ιδιωτικών εταιριών, ενώ έχει εκπαιδεύσει πάνω από 9.000 στελέχη όλων των βαθμίδων. Τα στελέχη της projectyou είναι πιστοποιημένα στο Project Management κατά IPMA-D (International Project Management Association), καθώς και πιστοποιημένοι εκπαιδευτές ενηλίκων από τον ΕΟΠΠΕΠ και από διεθνείς φορείς πιστοποίησης.



projectyou.gr

Κώστας Θεοφανίδης

e-mail: ktheofanides@projectyou.gr, κιν. 6977 999 254



- ▶ Σπούδασε Μηχανολόγος Ηλεκτρολόγος στο Πολυτεχνείο Θεσσαλονίκης και κατέχει MSc στη Βιομηχανική Διοίκηση από το Brunel University στο Λονδίνο.
- ▶ Εργάστηκε σε διάφορες διευθυντικές θέσεις σε Πολυεθνικές Εταιρείες κατά το διάστημα 1981-2011: Operations Mgr, Γενικός Διευθυντής Β. Ελλάδας, Sales Mgr, (Mobil) - Project Mgr, Wholesales Mgr, Logistics Mgr, Transportation Mgr (BP) - Technical Director (BP, Bovis Lend Lease, ΕΛΠΕ).
- Από το 2012 δραστηριοποιείται ως Σύμβουλος ανάπτυξης επιχειρήσεων και μέντορας στελεχών και ίδρυσε startups
- Είναι Πιστοποιημένος Project Mgr IPMA και Πιστοποιημένος εκπαιδευτής των ευρωπαϊκών πιστοποιήσεων επαγγελματικής επάρκειας Logistics (ELA) και Project Management (IPMA).
- Εισηγητής σε σεμινάρια Ηγεσίας, Management, Συμπεριφορών, Παρακίνησης, Λήψης αποφάσεων, Προμηθειών, Διαχείρισης Ακίνητης Περιουσίας, Logistics, Προμηθειών, Επιχειρηματικότητας κα.
- Υποστηρίζει ως Mentor τους δημιουργούς νέων επιχειρήσεων - startups συνεργαζόμενος με το Ίδρυμα Μποδοσάκη και το British Council.
- Αρθρογραφεί σε περιοδικά Logistics.



projectyou.gr

7

Περιεχόμενα

1^η ΜΕΡΑ : Τα στοιχεία της επιτυχημένης επιχειρηματικότητας

- 1.1. Τεχνικές γνώσεις και δεξιότητες
- 1.2. Το Προϊόν
- 1.3. Η Αγορά
- 1.4. Το Μάρκετινγ
- 1.5. Η Ομάδα
- 1.6. Η Επιχειρηματική προσωπικότητα

2^η ΜΕΡΑ : Αυτό-αξιολόγηση της προσωπικότητας

- 2.1. Παρουσίαση ερωτηματολογίων
- 2.2. Συμπλήρωση ερωτηματολογίων
- 2.3. Σύνταξη προσωπικού προφίλ
- 2.4. Εντόπιση σημείων για βελτίωση



projectyou.gr

8

Περιεχόμενα

3η ΜΕΡΑ : Η εμπειρία επιχειρηματιών

- 3.1. Εισηγήσεις από επιτυχημένους Επιχειρηματίες
- 3.2. Ερωτήσεις και απαντήσεις
- 3.3. Συμβουλές - mentoring

4η ΜΕΡΑ : Προσωπικό πλάνο ανάπτυξης

- 4.1. Επεξεργασία προσωπικών προφίλ
- 4.2. Προσωπικά Action plan για βελτίωση αδύνατων σημείων
- 4.3. Κλείσιμο - αποχαιρετισμός



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Κάποιες από τις σημαντικότερες ήπιες δεξιότητες που απαιτείται να διαθέτουν οι εργαζόμενοι σε όλους τους τομείς της οικονομίας είναι:

- ▶ Ικανότητα καθορισμού προτεραιοτήτων
- ▶ Ικανότητα σχεδιασμού και προγραμματισμού
- ▶ Ικανότητα στοχοθεσίας
- ▶ Ικανότητα ανάθεσης
- ▶ Ικανότητα οργάνωσης
- ▶ Ικανότητα διαχείρισης χρόνου
- ▶ Ικανότητα επικοινωνίας
- ▶ Ικανότητα ομαδικής εργασίας
- ▶ Ικανότητα επίλυσης προβλημάτων
- ▶ Ικανότητα διαχείρισης κρίσεων



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Ικανότητα καθορισμού προτεραιοτήτων

Η σύγκρουση του Σημαντικού με το Επείγον

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ

ΜΗ ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ

ΕΠΕΙΓΟΝ	ΜΗ ΕΠΕΙΓΟΝ
I	II
III	IV

- I : Ασχολούμαστε άμεσα, προσπαθούμε να υλοποιήσουμε την εργασία
 II : Προγραμματίζουμε να ασχοληθούμε την κατάλληλη στιγμή
 III : Προσπαθούμε να τα αυτοματοποιήσουμε
 IV : Ασχολούμαστε μόνο όταν περισσέψει χρόνος από τα άλλα



projectyou.gr

11

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Ικανότητα Διαχείρισης Χρόνου

ΒΑΣΙΚΟΙ ΚΑΝΟΝΕΣ:

- Κατάγραψε πώς κατανέμεις τις δουλειές σου στο χρόνο που έχεις
- Εντόπισε πότε είσαι πιο αποδοτικός
- Προγραμματίσε αποβραδής για την επομένη
- Να διερωτάσαι συνεχώς πόσο χρόνο αξίζει και όχι πόσο χρόνο χρειάζεσαι για μια δουλειά
- Τελειώνει όποια δουλειά ξεκινάς πριν ξεκινήσεις άλλη
- Εφάρμοσε το multitasking αν σου ταιριάζει και αποδίδεις περισσότερο
- Να απλοποιείς και αυτοματοποιείς συνεχώς τη δουλειά σου
- Να αναθέτεις κομμάτια δουλειάς σε άλλους
- Επικεντρώσου στα αποτελέσματα και όχι στο φόρτο δουλειάς
- Κατάνειμε κάθε δουλειά σε μία από τις τρεις κατηγορίες:
 - Α. Επείγοντα και σημαντικά,
 - Β. Σημαντικά και μη επείγοντα,
 - Γ. Επείγοντα και μη σημαντικά,
 - Δ. Μη σημαντικά και μη επείγοντα.

Ασχολήσου με τα Α. Κάθε βδομάδα ανακατάνειμε τα Β στο Α ή Δ. Κάθε 3 μήνες πέτα ό,τι έχει το Δ.

- Η διαχείριση του χρόνου σου είναι στο δικό σου χέρι!



projectyou.gr

12

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Ικανότητα Στοχοθεσίας



- Οι Στόχοι καθορίζονται στην **αρχή του έτους**
- Είναι **απόρροια** των επιχειρησιακών στόχων
- **Συμφωνούνται** μεταξύ υπαλλήλου και του Προϊσταμένου του
- Ελέγχεται η **πρόοδος** σε τακτά διαστήματα (τρίμηνο, εξάμηνο)
- Στο τέλος του έτους γίνεται η τελική αξιολόγηση και **βαθμολογούνται** τα αποτελέσματα έναντι των στόχων
- Ανάλογα με τη βαθμολογία δίνεται **bonus**
- Κατά την τελική αξιολόγηση εντοπίζονται οι ανάγκες του υπαλλήλου και καθορίζονται **ενέργειες για την ανάπτυξή του** (προαγωγή, μετάθεση, rotation, ανάθεση πρόσθετων ευθυνών, εκπαίδευση κλπ)



projectyou.gr

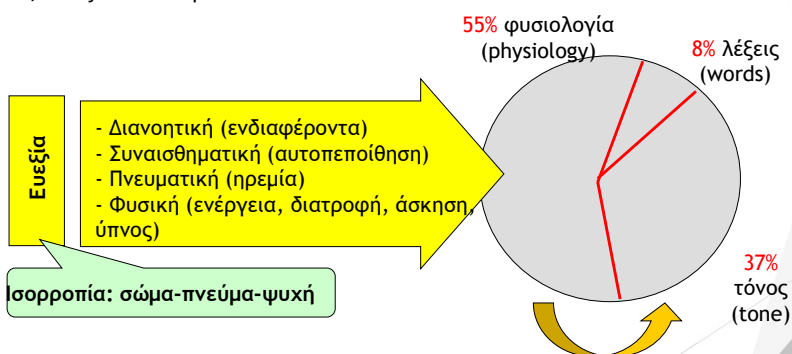
13

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Επικοινωνία

Η αποτελεσματική επικοινωνία μπορεί να αλλάξει τις αντιλήψεις...

Βασίζεται μόνο κατά 8% στη λεκτική επικοινωνία. Το υπόλοιπο 82% εξαρτάται από τον τόνο της φωνής και τη φυσιολογία που με τη σειρά της εξαρτάται από την ευεξία του ατόμου.



projectyou.gr

14

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Επικοινωνία

ΒΑΣΙΚΟΙ ΚΑΝΟΝΕΣ:

- ξεκαθάρισε ποιο είναι το μήνυμα που θέλεις να εκπέμψεις
- εντόπισε ποιο είναι το ακροατήριο, ποιες οι ανάγκες και τα ενδιαφέροντά τους
- προσπάθησε στα 6 πρώτα δευτερόλεπτα να κερδίσεις το ακροατήριο
- εστίασε σε οφέλη που θα έχει η πρότασή σου για αυτούς και για την εταιρεία
- κλείσε με αυτό που ζητάς από αυτούς να κάνουν
- μην πλατιάζεις, επικεντρώσου στο θέμα
- να μιλάς στη γλώσσα που καταλαβαίνουν οι συνομιλητές σου
- χρησιμοποίησε τη γλώσσα του σώματος
- να είσαι ζεστός και να δείχνεις προσοχή στα λεγόμενα από την άλλη πλευρά
- έλεγχε ότι το μήνυμά σου έγινε αντιληπτό



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Ομαδικότητα (Teamwork)

Η αποτελεσματική ομαδική εργασία προϋποθέτει:

- να έχουμε κοινούς στόχους
- να ακούμε τις ιδέες των άλλων και να τους αποδεχόμαστε
- να δουλεύουμε για το καλό της ομάδας και όχι το ατομικό
- να αισθανόμαστε συνυπεύθυνοι
- να μη κάνουμε διακρίσεις, να είμαστε ανεκτικοί
- να υποστηρίζουμε και να δίνουμε ευκαιρίες στα αδύνατα μέλη της ομάδας



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Διαχείριση συγκρούσεων

Η ικανότητα της αποτελεσματικής διαχείρισης συγκρούσεων προϋποθέτει:

- άμεση διαχείριση του stress παραμένοντας, ήρεμος αλλά σε εγρήγορση
- έλεγχο των συναισθημάτων και της συμπεριφοράς
- εστίαση στα συναισθήματα και στις λέξεις που χρησιμοποιεί η άλλη πλευρά
- αναγνώριση και αποδοχή της διαφορετικότητας

Τα σημαντικότερα skills που απαιτούνται για την διαχείριση συγκρούσεων είναι :

- ✓ Επικοινωνία
- ✓ Ομαδικότητα
- ✓ **Επίλυση προβλημάτων**
- ✓ Διαχείριση άγχους
- ✓ Διαχείριση συναισθημάτων



projectyou.gr

17

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Συναισθηματική Νοημοσύνη (EQ)

Η συναισθηματική νοημοσύνη καθορίζει το πόσο εύκολα μπορούμε να δημιουργήσουμε σχέσεις με άλλους ανθρώπους, να μπούμε στη θέση τους και να προσπαθήσουμε να καταλάβουμε πώς αισθάνονται και τελικά προσδιορίζει το πόσο εύκολα κερδίζουμε τη συμπάθεια των άλλων.

Ευελιξία/προσαρμοστικότητα

Είναι η ικανότητα προσαρμογής σε αλλαγές και σε νέα δεδομένα, η ικανότητα προσαρμογής των σχεδίων μας και των στόχους μας και η ικανότητα αξιοποίησης των νέων πληροφοριών και καταστάσεων με τρόπο δημιουργικό.



projectyou.gr

18

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Εξίσου σημαντικά «soft skills» αποτελούν και ορισμένα άλλα στοιχεία της προσωπικότητας όπως η ευγένεια, η ακεραιότητα, η αισιοδοξία, η αυτοπεποίθηση, η υπευθυνότητα, η ισχυρή εργασιακή ηθική, καθώς επίσης και άλλα προσωπικά γνωρίσματα όπως η δημιουργικότητα, η λογική και κριτική σκέψη, η αποφασιστικότητα και η ταχύτητα λήψης αποφάσεων.



Πλέον τα στελέχη, για να ανταποκριθούν στις απαιτήσεις της σύγχρονης αγοράς εργασίας, θα πρέπει να διαθέτουν συνδυασμό δεξιοτήτων, μιας και δημιουργείται μία νέα τάση για πιο ευέλικτους και δημιουργικούς εργαζόμενους, έτοιμους να προτείνουν νέα πράγματα και να αναλάβουν ρίσκο, να έχουν δημιουργική σκέψη και επιχειρηματικό προσανατολισμό. Εργαζόμενους που εργάζονται για να παράγουν έργο και όχι εργαζόμενους που απλώς εργάζονται σε μια δουλειά.



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

Επίλυση προβλημάτων

Η επιβίωση και επιτυχία του ατόμου τόσο σε προσωπικό όσο και σε επαγγελματικό επίπεδο εξαρτάται από την ικανότητα του να δίνει σωστές λύσεις στα καθημερινά προβλήματα. Ως πρόβλημα ορίζουμε την απόκλιση της πραγματικότητας από το επιθυμητό. Για την αποτελεσματική επίλυση ενός προβλήματος πρέπει να ακολουθούνται τα παρακάτω βήματα:

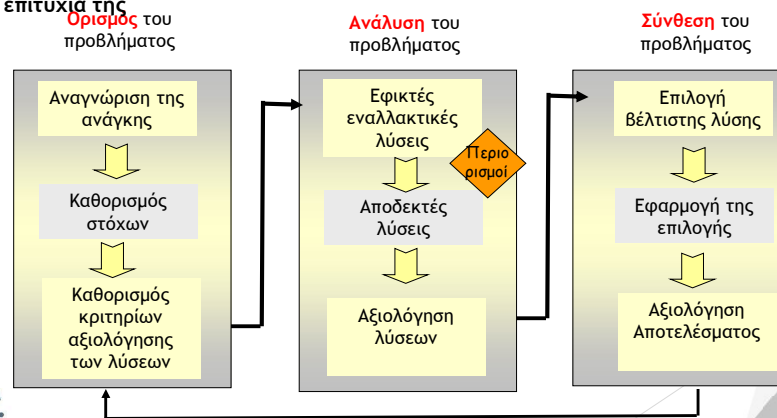
1. **Διαχωρισμός του προβλήματος:** ασχολούμαστε μόνο με τα επιλύσιμα και ανεχόμαστε τα άλλα



projectyou.gr

Soft skills - Ήπιες Δεξιότητες

2. Κατανοούμε και ορίζουμε ποιο είναι το πρόβλημα
3. Αναλύουμε το πρόβλημα και αξιολογούμε τις εφικτές λύσεις του
4. Εφαρμόζουμε τη λύση που επιλέξαμε και την αξιολογούμε ως προς την επιτυχία της



How to improve entrepreneurial skills

- 1. Take a course**
on business, marketing, financial planning or another management aspect of developing your own brand.
- 2. Attend events and workshops**
You might also attend entrepreneurial workshops and networking events.
- 3. Seek out experienced mentors**
Experienced and successful entrepreneurs are more than happy to help mentor you and offer their professional advice.
- 4. Build your leadership skills**
You might seek out opportunities to be the team leader or manager to help you practice these skills.
- 5. Learn how to manage finances**
You can usually employ a financial planner for assistance, however, it can be to your advantage to learn about the financial processes that take place within a business.



Entrepreneurial skills in the workplace

As you develop your entrepreneurial skill set, you can practice applying your skills in the workplace. The following tips can help you put your skills to use in the workplace:

- Find **leadership opportunities** such as managing specific **projects** or teams, and **request feedback** on your performance as team leader to help you improve these skills
- **Help coworkers** organize and manage their time by helping them develop strategies that keep them organized and on task
- Learn **new skills** that can transfer to owning your own business-like financial analysis, budgeting or networking skills
- Learn from your **supervisors by observing** the approaches they use to manage teams, make decisions and collaborate with other managers



projectyou.gr

23

Ten skills you need to have as an entrepreneur - 1

1. **Curiosity.** Great entrepreneurs are tasked to discover new problems, reveal potential niche opportunities, refactor their original business process, and innovate. This is contingent on being passionate about different fields of study and business cases outside of one's comfort zone.
2. **Time management.** Careful priority planning, defining milestones, execution, and iteration are all important. None of that would lead toward progress without the right project management and time allocation methodology that gets the work done.
3. **Strategic thinking.** Learning to decompose a problem to its core and reveal opportunities for growth. Figuring out creative solutions and identifying the low-hanging fruits. Defining the scope for an MVP and testing concepts within limited time and with a low budget.
4. **Efficiency.** You need high performance when it comes to solving a problem. Applying the 80/20 rule and other techniques for yielding higher results in less time. Switching between different chores and progressing effectively day-to-day.
5. **Resilience.** Handling rejections, stress, burnouts, lack of focus, slow progress. Determination and eagerness to fight the same dragon every morning are instrumental when it comes to building a business from scratch



projectyou.gr

24

Ten skills you need to have as an entrepreneur - 2

- 6. Communication.** Crisp and concise communication is paramount for each and every interaction with clients, partners, peers, clients, prospects.
- 7. Networking.** Growing a network facilitates business opportunities, partnership deals, finding subcontractors or future employees. It expands the horizons of PR and conveying the right message on all fronts.
- 8. Finance.** Finance management will make or break a business. Handling resources properly and carefully assessing investments compared to ROI is a solid requirement for entrepreneurs.
- 9. Branding.** Building a consistent personal and business brand tailored to the right audience. Igniting brand awareness in new verticals.
- 10. Sales.** Being comfortable doing outreach and creating new business opportunities. Finding the right sales channels that convert better and investing heavily in developing them. Building sales funnels and predictable revenue opportunities for growth.



projectyou.gr

25

Αυτό-απασχόληση στην Ελλάδα και Ευρώπη

Greece vs other EU countries	EU average	Greece
Levels of self-employment, EU-28, 2013	14,4%	31,7% (no1)
Preferred employment status (self-employed), EU-28, 2012	37%	50% (no3)
Not enough skills to be self-employed (employees), EU-28, 2012	6%	6% (no8)



projectyou.gr

26

Τύποι προσωπικότητας - Αναλυτές

Architect (INTJ)

Αρχιτέκτονας INTJ-A / INTJ-T

Σκέφτονται ευφάνταστα και στρατηγικά και έχουν ένα σχέδιο για όλα.

Logician (INTP) Personality

Λογικός INTP-A / INTP-T

Καινοτόμοι εφευρέτες με άσβεστη δίψα για γνώση.

Commander (ENTJ) Personality

Αρχηγός ENTJ-A / ENTJ-T

Τολμηροί, ευφάνταστοι ηγέτες με ισχυρή θέληση, πάντα βρίσκουν έναν τρόπο- ή τον δημιουργούν οι ίδιοι.

Debater (ENTP) Personality

Συζητητής ENTP-A / ENTP-T

Έξυπνοι και φιλοπερίεργοι στοχαστές, που δεν μπορούν να αντισταθούν σε μια πνευματική πρόκληση



projectyou.gr

Τύποι προσωπικότητας - Διπλωμάτες

Advocate (INFJ) Personality

Συνήγορος INFJ-A / INFJ-T

Ήρεμοι, μυστηριώδεις, συγχρόνως ακούραστοι ιδεαλιστές που εμπνέουν.

Mediator (INFP) Personality

Μεσολαβητής INFP-A / INFP-T

Ποιητικοί, ευγενικοί και αλτρουιστές, πάντα έτοιμοι να βοηθήσουν για έναν καλό σκοπό.

Protagonist (ENFJ) Personality

Πρωταγωνιστής ENFJ-A / ENFJ-T

Χαρισματικοί ηγέτες που εμπνέουν, ικανοί να μαγνητίσουν τους ακροατές τους.

Campaigner (ENFP) Personality

Πρωωθητής ENFP-A / ENFP-T

Ενθουσιώδη, δημιουργικά και κοινωνικά ελεύθερα πνεύματα, που πάντα βρίσκουν ένα λόγο να χαμογελούν.



projectyou.gr

Τύποι προσωπικότητας - Φρουροί

Logistician (ISTJ) Personality

Λογιστής ISTJ-A / ISTJ-T

Πρακτικά άτομα, των οποίων η αξιοπιστία δεν μπορεί να αμφισβητηθεί.

Defender (ISFJ) Personality

Υπερασπιστής ISFJ-A / ISFJ-T

Πολύ αφοσιωμένοι και ζεστοί προστάτες, πάντα έτοιμοι να υπερασπιστούν τους αγαπημένους τους.

Executive (ESTJ) Personality

Στέλεχος ESTJ-A / ESTJ-T

Εξαιρετικοί διαχειριστές, αξεπέραστοι στη διαχείριση πραγμάτων και στη διοίκηση ανθρώπων.

Consul (ESFJ) Personality

Πρέσβης ESFJ-A / ESFJ-T

Εξαιρετικά στοργικοί, κοινωνικοί και δημοφιλείς άνθρωποι, πάντα πρόθυμοι να βοηθήσουν



projectyou.gr

Τύποι προσωπικότητας - Εξερευνητές

Virtuoso (ISTP) Personality

Βιρτουόζος ISTP-A / ISTP-T

Τολμηροί και πρακτικοί πειραματιστές, δεξιότητες σε κάθε είδους εργαλεία.

Adventurer (ISFP) Personality

Περιπετειώδης ISFP-A / ISFP-T

Ευέλικτοι και γοητευτικοί καλλιτέχνες, πάντα έτοιμοι να εξερευνήσουν και να δοκιμάσουν κάτι καινούριο.

Entrepreneur (ESTP) Personality

Επιχειρηματίας ESTP-A / ESTP-T

Έξυπνοι, δραστήριοι και πολύ οξυδερκείς άνθρωποι, που πραγματικά απολαμβάνουν να ζουν στο όριο.

Entertainer (ESFP) Personality

Διασκεδαστής ESFP-A / ESFP-T

Αυθόρμητοι, δραστήριοι και ενθουσιώδεις διασκεδαστές- η ζωή δεν είναι ποτέ βαρετή στο πλευρό τους.



projectyou.gr

The 9 Entrepreneur Types

Business Leader can start and grow an innovative business.

Executive Manager are particularly good in running, managing, and maintaining sustainability of a business. More often than not they buy an established business.

Innovative Manager types are good in running, managing and maintaining a business, but just as well succeed in starting and growing a business.

Artisan types base their business on their professional skills and talents, typically in a B2C format (business directly to consumer).

Franchisee types buy and run an established business, or buy the right or license to engage in or reproduce a business (a “franchise”)

Freelancer types’ businesses are based on their professional skills and work experience. As a rule, they do short-term B2B (business to business) contracts.

Home Business Entrepreneurs are good in running a home-based business which can be either B2C or B2B. If it is a B2B, they focus on long term contracts.

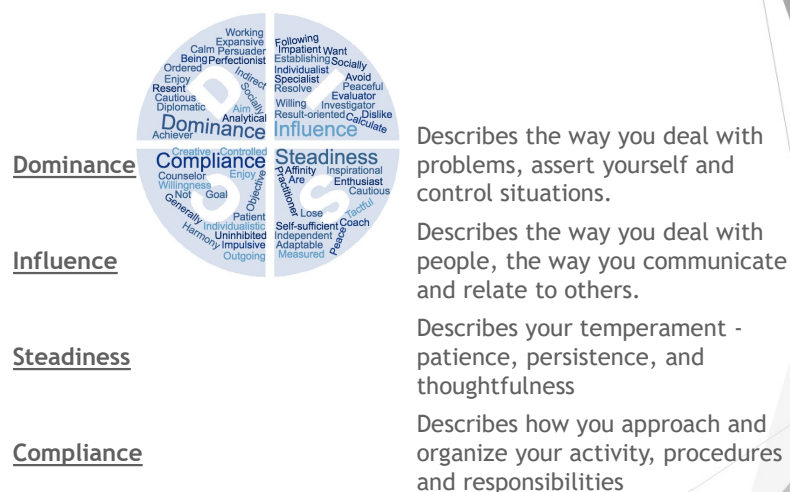
Analyst types either work alone to provide services requiring analytical skills, or team up with other entrepreneur types to develop, test and introduce new approaches and methods.



projectyou.gr

31

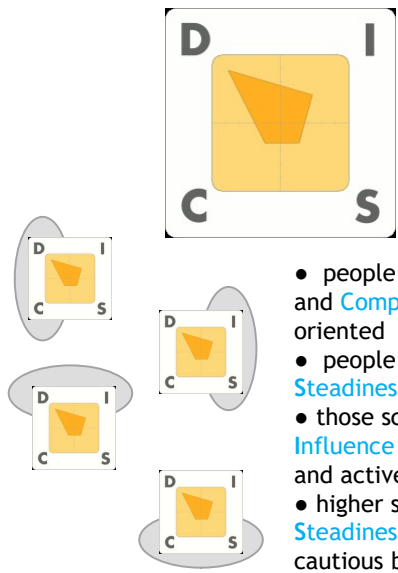
DISC TEST



projectyou.gr

32

DISC TEST



- people who score high on **Dominance** and **Compliance** tend to be more task-oriented
- people scoring higher on **Influence** and **Steadiness** are more people-oriented.
- those scoring high on **Dominance** and **Influence** are generally more assertive and active,
- higher scores on **Compliance** and **Steadiness** give rise to calm and more cautious behavioral styles




projectyou.gr

33

Personality tests

<https://testyourself.psychtests.com/testid/3011>
 13 \$)
<http://www.humanmetrics.com/entrepreneur/quiz>
 (5 \$)
<https://www.16personalities.com/estp-personality>
 (free)
<https://www.123test.com/report/IFLH44EI05T9AQPFEV/>
 (free)
<https://www.personalityperfect.com/test/free-personality->
<https://www.personalityperfect.com/test/free-personality-test/>
 (free)
<https://www.123test.com/disc-personality-test/>
 (free)




projectyou.gr

34

Personal SWOT analysis

Δυνατά σημεία: 1. Τι κάνεις καλά: Τι προτερήματα διαθέτεις: Ποια δυνατά σημεία μπορείς να βελτιώσεις ακόμη περισσότερο; 2. Τι μοναδικούς πόρους μπορείς να επιστρατεύσεις ή προσελκύσεις;; 3. Τι δυνατά σημεία βλέπουν οι άλλοι σε σένα ;	Αδύνατα σημεία: 1. Τι αδυναμίες θα μπορούσες να βελτιώσεις; 2. Που διαθέτεις λιγότερους πόρους από τους άλλους; 3. Τι αδύνατα σημεία βλέπουν οι άλλοι σε σένα ;
ΠΛΑΝΟ ΕΝΕΡΓΕΙΩΝ (Τι, πως, πότε, ποιος) - -	ΠΛΑΝΟ ΕΝΕΡΓΕΙΩΝ (Τι, πως, πότε, ποιος) - -
Ευκαιρίες: 1. Τι ευκαιρίες σου ανοίγονται ; 2. Από ποιες εξελίξεις θα μπορούσες να επωφεληθείς; 3. Τι ευκαιρίες μπορείς να κτίσεις πάνω στα δυνατά σου σημεία ;	Κίνδυνοι : 1. Τι κάνουν οι ανταγωνιστές σου ; 2. Από ποιες εξελίξεις θα μπορούσες να ζημιωθείς; 3. Σε τι κινδύνους σε εκθέτουν οι αδυναμίες σου;
ΠΛΑΝΟ ΕΝΕΡΓΕΙΩΝ (Τι, πως, πότε, ποιος) - -	ΠΛΑΝΟ ΕΝΕΡΓΕΙΩΝ (Τι, πως, πότε, ποιος) - -

